



Les Très Grands Groupes (TGG) accélèrent sur le mieux manger

Au premier semestre, nous vous disions :

1. Que les TGG étaient très en retard sur le Bio

10,7% de PDM CA sur l'alimentation* Bio ↔ vs ↔ **38,6%** de PDM CA sur l'alimentation conventionnelle

Indice 28

2. Mais qu'ils s'y engageaient massivement

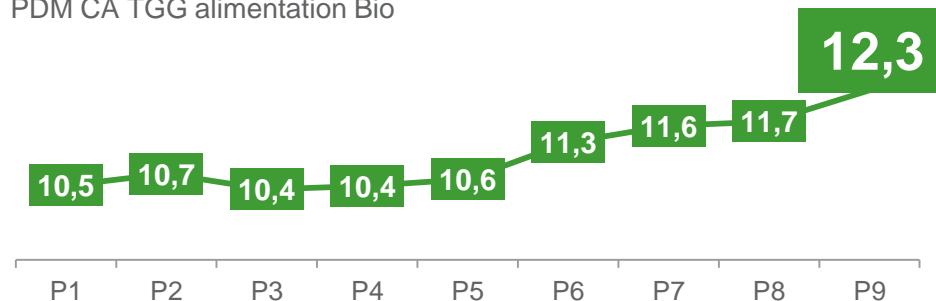
Offre alimentation Bio TGG en concept HM

+77%

(vs -0,6% sur l'alimentation conventionnelle)

Trois mois plus tard (à P9 2018), nous pouvons dire que l'offensive paie !

PDM CA TGG alimentation Bio



Les TGG dépassent les **12%** de PDM CA sur septembre, soit près de **3 points de gagnés en 1 an** (9,5% à P9 2017) !

Ce développement se fait au détriment des MDD et des GG mais pas à celui des PME qui, entre P9 2017 et P9 2018, continuent à développer leur part de marché.

Source ILD. Données en tous circuits GMS. *Alimentation : épicerie + frais LS + liquides.

TGG : CA annuel > 500 M€. GG : CA annuel entre 50 M€ et 499 M€. PME : CA annuel < 50 M€.

Retrouvez nos publications sur www.iriworldwide.com rubrique Insights.

Les informations communiquées dans ce support ne peuvent être ni amendées ni modifiées. Publication novembre 2018.